

SETKİM GÜNLÜKLERİ

Şubat 2022
SAYI 1
AYDA BİR YAYINLANIR



2021, Covid Süreci ve SETKİM

Bilindiği üzere 2021 Yılı Covid-19 etkisiyle bir çok sektörü etkilemiş, bu olumsuz durum kimya endüstrisinde de yankı bulmuştur. Covid-19 ham madde kıtlığına yol açmış ve aynı sebeple döviz kurlarında dalgalanmalar meydana gelmiştir. Yapılan akademik çalışmalar bu sorunların belirli bir süre daha devam edeceğini öngörmektedir. Setkim Kimya olarak bu olumsuz durumlara rağmen müşterilerimize siparişlerini zamanında iletmış durumdayız ve üretimimize tam kapasite ile devam etmekteyiz.

2021 yılında yapmış olduğumuz çalışmalar ile ihracat sayılarımızda çok yüksek adetlere ulaşmış bulunmaktayız.

2022 Yılında hedeflerimiz doğrultusunda çok iyi sayılar elde edeceğimizi düşünüyoruz. Bu ay ki bültenimizde firmamızdan röportajlar ve yeni ürünlerimiz hakkında bilgilere yer verilmiştir.

BİZDEN HABERLER

- Bu ay ki sayımızda silah ve yağ katkı grubumuzun en yeni ürünleriyle karşınızdayız.
- Geçtiğimiz 18 Kasım 2021 Automechanika İstanbul Plus'taydık!..
- Setkim Kimya Yönetim Kurulu Başkanı Özkan Onal ile özel röportaj
- Videolu tanıtımı ile Ayın Ürünü



Automechanika Istanbul

Türkiye'nin Lider Uluslararası Otomotiv Endüstrisi Fuarı Automechanika otomotiv ekipmanları üretimi ve satış sonrası sektörü alanlarında dünya çapında başarılı firmalarını bu yılda başarıyla bir araya getirdi. Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından bu yıl 10. Kez düzenlenen Otomotivin Geleceği Automechanika İstanbul Plus 2021'de bizde yerimizi gururla aldık.

SETKİM KİMYA olarak katılımcılarımıza ve ziyaretçilerimize en kaliteli hizmeti vermenin sorumluluğunu taşımaktayız. Automechanika İstanbul, otomotiv endüstrisindeki en büyük ticari fuarlardan biri olarak sektördeki yerini güçlendirmiştir. Dünyanın dört bir yanından bireysel katılımcıların yanı sıra Amerika Birleşik Devletleri'nden Endonezya'ya kadar ülke pavilyonları da standımızda ağırlamaktan kıvanç duyduk.





ÖZKAN ONAL
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Öncelikle okuyucularımızın sizi daha iyi tanması için kendinizden kısaca bahseder misiniz?

Öncelikle tüm Setkim Kimya ailesine ve sektörümüze en derin saygı ve sevgilerimi ileterek başlamak istiyorum. İşletme bölümü mezunuyum. MBA yüksek lisansımı da tamamlayarak yaklaşık 22 sene boyunca çok uluslu şirketlerin finans ve muhasebe departmanlarında çalıştım. Yeterli deneyime ulaştığımı düşündüğüm noktada yerli bir marka oluşturmaya karar verdim. Böylece Setkim Kimya'nın hikayesi başlamış oldu.



Setkim Kimya Yönetim Kurulu Başkanı Özkan Onal kendisiyle ilgili merak edilen sorularımızı yanıtladı.



Setkim'in kuruluşundan bu yana çok büyük adımlar attınız, ilk başladığınızdan bu yana öncelikleriniz nasıl değişti? Neyi farklı şekilde yapabilmiş olmayı dilerdiniz?

Tabii ki 2005 yılından bugüne kadar çok şey değişti. Başlangıçta hedefimiz sektörümüze yerli bir marka katmaktı ve bugün bu hedefimizi gerçekleştirdiğimizi düşünüyorum. Son 5 yıldır ise "Artık global bir marka olalım, her yerde Divortex markası olsun" mottosu ile yola çıktık. Şu an "Divortex DVX markasının olmadığı kıta yok" diyebilmenin gururunu yaşıyoruz. Farkımız insana ve çalışana verdiğimiz değer diyebilirim. Setkim çatısı altında kendimi hiçbir zaman bir patron ya da genel müdür olarak görmedim. Ekip arkadaşlarım Setkim markasını benden daha fazla sahiplendi ve bayrağı her geçen gün daha ileri taşıdı. Aramızdaki sinerjinin neticesinde doğan bu başarı hepimizin.

İşinizde neyin asla bir pazarlık konusu olmayacağını düşünüyorsunuz?

Çalışma arkadaşlarım, etik ticaret yapış şeklimiz ve dürüstlüğümüz asla pazarlık konusu olmayacaktır. Setkim ailesi olarak yapamayacağımız herhangi bir söz vermeyiz, müşterilerimize verdiğimiz sözleri ise mutlaka tutarız. İlk hedefimiz hiçbir zaman para kazanmak olmadı. Çalışma arkadaşlarımın işe mutlu gelmesi, işini sevmeye yapması bizim için en önemli husustur.

Çalışanlarınızla bir ekip olarak hareket ediyorsunuz. Ekip kurarken aradığınız özellikler nelerdir? En çok nelere dikkat ediyorsunuz?

Pozitif insanları ve pozitif bakış açısını seviyorum. Olaylara farklı açıdan bakan, neşeli, işine sevecek gelen çalışma arkadaşları ilk tercihimiz oluyor. Günümüzün çoğu iş yerinde çalışarak geçiyor. Bu nedenle eğlenerek çalışmak ve bu ortamları sağlamak özellikle dikkat ettiğimiz bir nokta. Çalışma arkadaşlarımın bu yapıya uyum sağlaması en büyük dileğim. Özellikle gençler, bize ve işimize gerçekten çok katkı sağlıyor. Tecrübeden ziyade pozitif ve farklı bakış açısı olan kişilerle bir arada olmaya özen gösteriyoruz.

Genel olarak benzer şirketlerin sosyal medya kullanımının düşük, müşterileri ile güncel ve devamlı bir iletişiminin olmadığını görüyoruz. Setkim Kimya olarak bu konuda aktif bir süreç işletiyorsunuz. Size göre müşteri ile iletişim halinde bulunmak ne ifade ediyor? Müşteri ilişkilerinin güçlü olması için hangi yolları izliyorsunuz?

Günümüzü "Dijital Çağ" olarak özetlemenin doğru olduğunu düşünüyorum. Dijitalleşme, markalara müşterileri ile kolay ve hızlı iletişim alanları sağlıyor. Bizim de yıllık bütçemizde dijital pazarlama ve sosyal medya yönetimi ciddi bir paya sahip. Günümüz satın alma trendi de bu çerçevede şekilleniyor. Dünyanın her yeri size bir ekran kadar yakın, bunu göz ardı edemezdik. Biz de müşteri iletişimimizde bu alana ait tüm argümanları kullanmak istiyoruz. Bunun meyvelerini almaya başladığımızı düşünüyorum. Kamboçya'dan Vietnam'a, Tanzanya'dan Maritius'a, Amerika'dan İngiltere'ye kadar markamızın olmadığı ülke ve kıta kalmamış durumda. Bu, yerli bir marka olarak bizim için büyük bir gurur kaynağı.

YENİ ÜRÜNLERİMİZ



Benim şahsi olarak büyük başarı bu ekibi bir araya toplayabilmek ve ekip arkadaşlarımla sağlıklı şekilde iletişim kurmam diyebilirim.

Covid 19'un etkisi hala devam etmekte. Setkim olarak, covid öncesi ve sonrası hedeflerinizde değişiklikler yaşandı mı? Covid döneminde piyasada oluşan çalkantılı dönemde nasıl bir politika izlediniz?

Malum dünyada pandemi nedeni ile ticaret zor dönemlerden geçiyor. Biz bu tür durumlara karşı her türlü senaryomuzla hazırlıklıydık. Lojistik nedenlerden dolayı hammadde problemlerinin yaşanacağını tahmin edip stok planlamamızı revize ettik. Bu da bize ürünlerimizde stock out durumu yaşatmadı. Sektörümüzde stok problemi varken biz her zaman tedarikli olduk, bu da müşteri sadakatimizi yükseltti. Sonuç olarak hedeflerimizi tutturarak yılı kapatmış olduk.

Başarının tanımı subjektif olarak nitelendirilebilir, siz başarıyı nasıl tanımlarsınız? Sizce şu ana kadar en önemli başarınız ne oldu?

Öncelikle yaptığımız işi severek yapmalısınız. İlk hedefinize insanlar ile kurduğunuz dürüst ilişkinin sürdürülebilir olmasını koymalısınız. Herkes size güvenmeli, dürüstlüğünüzden şüphe etmemeli. Çalışma arkadaşlarınızı aile olarak görmelisiniz. Adil olmanız her şeyin önünde olmalı. İyi olmak kolaydır ama adil olmak zordur. Adil olmayı başarabilmelisiniz. Benim şahsi olarak en büyük başarım bu ekibi bir araya toplayabilmek ve ekip arkadaşlarımla sağlıklı şekilde iletişim kurmam diyebilirim. Sonrası zaten kendinden geliyor. Başarının sırrı çok çalışmak ve sevdiğiniz işi yapmak diyebilirim.

“Global düşün, yerel davran” sloganınızı açıklar mısınız? Global olarak hangi hedeflere ulaşmak için çalışıyorsunuz? Global ve yerel hedefleriniz arasında nasıl farklar var?

Setkim Kimya artık global bir marka. Bunu büyük bir gururla ve yüksek sesle söyleyebiliriz. Asıl önemli olan bunu sürdürmek. Bana göre bunu sürdürmenin ana yolu yerel düşünmek. Farklı pazarlara farklı amaçlar için hizmet ediyoruz. Örneğin Afrika kıtasına Orta Doğu'ya yaptığımız çalışmayı Avrupa'ya yapamazsınız. Burada mutlaka yerel değerleri, yerel problemleri bilmeli ve ona göre hareket etmelisiniz. Bunun için hızlı aksiyon almalı, dünyayı takip etmeli, değişen konjonktüre ayak uydurmalısınız. Biz global bir markayız ama yerel hareket ederiz. Bu da bizim küresel anlamda ön plana çıkmamızı sağlayan en önemli araçlarımızdan birisi.

Son olarak girişimci olmak isteyen birine nasıl tavsiyelerde bulunursunuz? Sizce başarılı bir girişimci ne gibi nitelikler taşımalıdır?

Öncelikle çok çalışmak gerekiyor. Herkesin baktığı yerden değil, farklı bir yerden bakabilmelisiniz. Başarılı insanların ortak özellikleri her yerde farklı şekilde izah edilmekte. Bence tek ortak noktaları çok çalışmaları ve farklı bakış açılarına sahip olmaları.





Silah Temizleme Yağı Spreyi

Çok amaçlı yağlama spreyidir. Bileşiminde hızlı penetre olan ve yüzeyde tutunan özel yağ ve katkıları mevcuttur. Endüstriyel birçok alanda, ayrıca evde ve iş yerinde yağlama gerektiren tüm yüzeylerde güvenle kullanılır.



Çok Amaçlı Silah Bakım Yağı Spreyi

Yapışmış, tozlanmış kirli silah metal parçalarını sorunsuzca temizler, paslanmış yüzeylere nüfuz eder, temizlerken yağlar ve paslanmaya karşı da korur.



Silah Yağı Spreyi

Silah bakım yağı en etkili komple bakım ürünüdür. Tek seferde temizler, yağlar ve korur. Başka bir solvent yada koruyucuya ihtiyacınız kalmaz.



AYIN ÜRÜNÜ



Lastik Tamir Kiti

“Acil durumlarda ki kurtarıcınız”

Araç lastiklerimiz beklenmedik zamanlarda ve en olmadık yerlerde patlayabiliyor. Böyle olası bir durumda zahmetli ve yorucu olan lastik değiştirme sorununu ortadan kaldırmak için DVX Lastik Tamir Kiti'ni geliştirdik. Lastiği yerinden sökmeden, kolayca tamir etme imkanı sağlayan ürünümüz sayesinde lastik tamiri artık çok daha pratik. Kullanım videosuna bu linke tıklayarak ulaşabilirsiniz.

ÜRÜNLERİMİZLE İLGİLİ DETAYLI BİLGİ İÇİN:
www.divortex.com.tr

SETKİM KİMYA
İNŞ. TAH. PAZ. SAN ve TİC. LTD. ŞTİ

2005 yılında kurulan Setkim Kimya, 'global düşün, yerel davran' ilkesiyle ilk günden itibaren istikrarlı ve yenilikçi adımlar atmıştır. 2005 yılında başlayan yolculuk, 2007 yılında ilk yerli araç bakım ve temizlik malzemeleri ve 2012 yılında aerosol ve katkı ürünleri üretimine başlanması ile 2014'te 18 farklı ülkeye ihracat yapan dünya çapında bir kuruluş olmuştur. Aynı ivme korunarak 2018 yılında kurumsal Private Label ürün üretiminde pazar lideri konumuna erişmiştir. 2020 yılında Çin'de retail satış noktasının açılması ile başlangıç değerlerine ve ilkesine sadık kalıp, hem yurt içi hem yurt dışı başarılarını devam ettirerek günümüzde 53 ülkeye ihracat yapan sektör lideri olmuştur.

Setkim, 2016 yılında alınan Reach ve Rosh gibi dünya çapında kabul gören bir çok üstün kalite belgeleriyle üretimlerine devam etmektedir.

Setkim Kimya İnş. Tah. Paz. Sanayi Ticaret Ltd. Şti.

İstanbul Deri Organize San. Böl. V-1 No'lu Parsel Fikse Cad. No: 20, 34956 Tuzla / İstanbul / TÜRKİYE T: +90 0850 259 03 89 F: +90 (216) 669 03 50